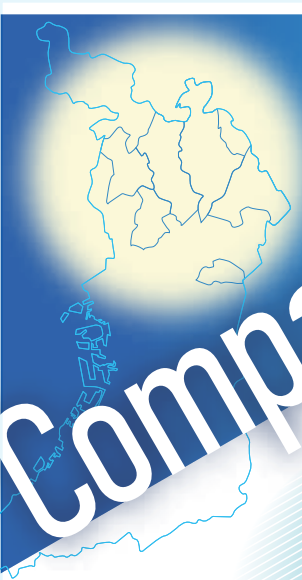


Company Profile



Honda Cars 北大阪



地域に根を張り、モビリティ社会をささえる会社

今、自動車はガソリン自動車からハイブリッドカーや電気自動車といった次世代自動車へシフトしていますが、近年は「CASE(ケース)」を方針とした大きな変革期を迎えています。このCASEへの取り組みが進んでいく中では、新たなモビリティカンパニーへのシフトが求められます。地域社会にどういった価値を提供していくのが良いかを考えながら、Honda Cars 北大阪が地域社会にとってなくてはならない存在になることが重要です。

この変革期を乗り切るには、一人一人の持ち味を活かし、仕事への情熱を燃やせる会社へ、またやりがいの発見と自己の成長を実感できる会社に変化させることが必要と考えています。みんなの力でおもしろい会社にしていきませんか。

※CASEは「Connected(コネクテッド)」「Autonomous(自動運転)」「Shared & Services(カーシェアリング)」「Electric(電気自動車)」の頭文字を取った造語です。

数字で見る株式会社ホンダ北大阪

創業
1959年2月

年間売上高推移



店舗数

9店舗

社員数

196人

年間休日

120日

男女比

男性 8:2 女性

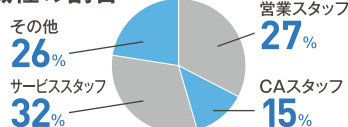
平均年齢

37.9歳

最年少店長・工場長

30歳

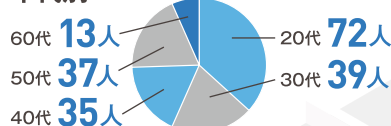
職種の割合



平均有給取得率

7.6日

年代別



平均勤続年数

10.8年

育児休暇取得率

100%



会社業績

2024年度 業績

損益計算書

(自 2024年4月1日 至 2025年3月31日)

(単位:千円)

売上高	11,594,240
売上原価	8,603,391
売上総利益	2,990,848
販売費及び一般管理費	2,455,718
営業利益	535,130
営業外収益	20,169
営業外費用	2,909
経常利益	552,391
当期純利益	334,322

貸借対照表

(2025年3月31日現在)

(単位:千円)

資産の部		負債及び純資産の部	
科目	金額	科目	金額
流動資産	2,679,505	流動負債合計	2,141,043
固定資産	2,222,569	固定負債合計	106,130
有形固定資産	1,809,499	株式資本	2,570,483
無形固定資産	511	資本金	99,550
投資その他の資産	412,557	資本剰余金	45,574
		利益剰余金	2,425,359
		評価・換算差額等	84,417
資産 合計	4,902,075	負債・純資産 合計	4,902,075

業績の推移

従業員数



新車売上台数



中古車直販台数





Voice of Kitakyushu

社員紹介

営業スタッフ



下坂 (左)
(営業 / 2024年入社)

濱咲 (右)
(営業 / 2015年入社)

営業スタッフの主な仕事

出社したらまず展示車の洗車と店舗の掃除から始まります。その後お店全体で朝礼を行い伝達事項など共有します。当日の点検入庫などを確認したら一日がスタートします。日中は点検・車検の案内やご来店されたお客様の対応などお仕事はたくさんあります。閉店前には明日の準備をしたり、身の回りの整理整頓をして一日が終わります。

① この会社を選んだ理由

【下坂】前職はアパレルで接客の仕事をしていました。もっと一人ひとりのお客様に丁寧に向き合い、人生の節目に関わるような接客をしたいと思い、自動車販売に興味を持ちました。Honda Cars 北大阪は、高額なお買い物であるクルマの販売を通して、お客様との長い付き合いを築けることに魅力を感じました。



【濱咲】地元・枚方で働きたいという思いがあり、Honda Cars 北大阪を選びました。学生時代、家族のクルマの納車に立ち会った際、スタッフの方々が気さくに声をかけてくれたことが印象的でした。その縁から会社説明会に参加し、気づけば今に至っています。まさに「縁とタイミング」で出会った会社です。

② 実際に仕事をしてみて

【下坂】実際に働いてみると、お客様にしっかり向き合う接客スタイルは思い描いていた通りでした。店舗の雰囲気も良く、先輩方は厳しさの中にも的確なアドバイスをくださり、チャレンジを応援してくれます。クルマの知識はゼロからのスタートでしたが、研修で接客マナーや言葉遣いを学び、少しずつ自信がついてきました。これからも知識を深めながら、お客様に信頼していただける営業を目指しています。



【濱咲】入社当初は華やかなイメージを持っていましたが、実際は事務作業など地道な業務も多く、責任の重さを感じる場面もありました。それでも先輩方に相談しながら、「なぜうまくいかなかったのか」「どうすれば良くなるのか」を考える力が身につきました。お客様に笑顔で帰っていただけたときの喜びは格別です。今は店長を目指し、後輩の育成にも力を入れています。

CAスタッフ



奥村
(CA / 2020年入社)

CAスタッフの主な仕事

土日のお客様のお出迎えから点検の受付、ドリンクサービス、電話対応、お見送りなど接客が中心です。平日は入金処理や書類の確認、売上の計上など事務に専念しながら接客を行います。季節ごとの店舗装飾やPOP作成などもCAの仕事です。

① この会社を選んだ理由

大学時代は進路に悩んでいましたが、就職イベントで出会ったHonda Cars 北大阪の先輩たちの人柄に惹かれました。営業と事務の両方の要素を持つCA(カスタマーアテンダント)という職種に興味を持ち、説明会で感じた社風の良さが決め手となりました。



② 実際に仕事をしてみて

入社前はディーラーに行ったこともなく不安でしたが、先輩方の丁寧なサポートのおかげで安心して働けました。店舗全体で協力し合うチームワークがあり、頑張りをきちんと評価してもらえる会社です。CAはお客様と最初に接する大切な役割。印象を左右する責任もありますが、その分やりがいも大きいです。「お客様にとって心地よいお店づくり」を意識し、日々取り組んでいます。



サービススタッフ



中村
(サービス / 2025年入社)

サービススタッフの主な仕事

最初は点検や車検、オイル交換など基本的な作業がメインですが、ある程度できるようになるとエンジンやミッション、時間がかかる重作業や車の不具合を見つける診断、問診などを行います。

① この会社を選んだ理由

高校時代にガソリンスタンドでのアルバイトを通じてクルマに興味を持ち、ホンダ学園へ進学しました。就職活動の際、説明会で感じた上司との距離の近さやサポート体制に魅力を感じ、Honda Cars 北大阪を選びました。資格取得の支援や勉強会など、成長を後押ししてくれる環境にも惹かれました。



② 実際に仕事をしてみて

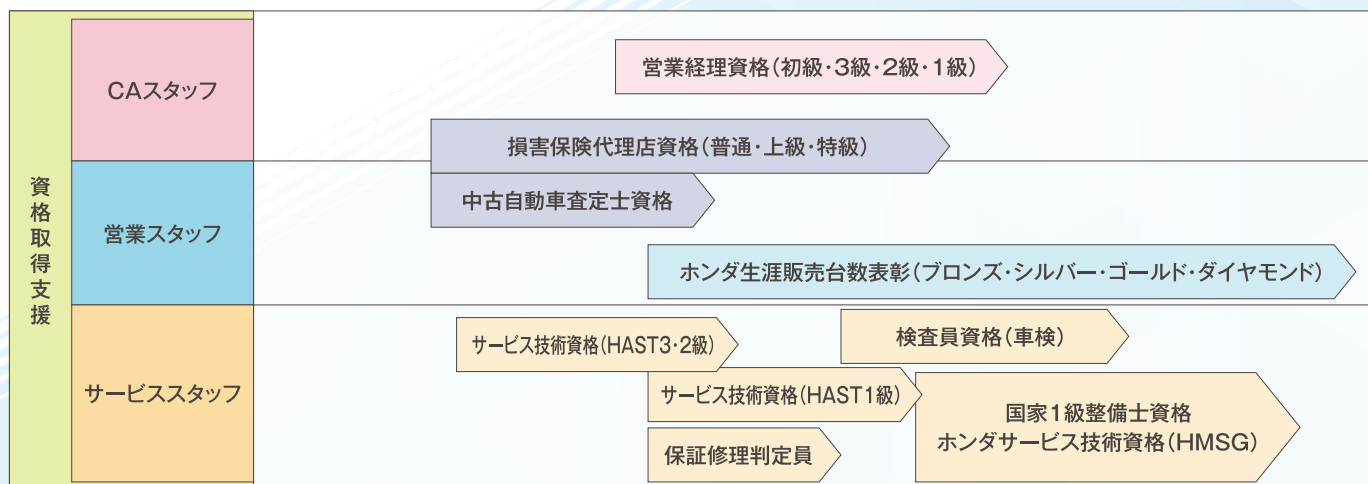
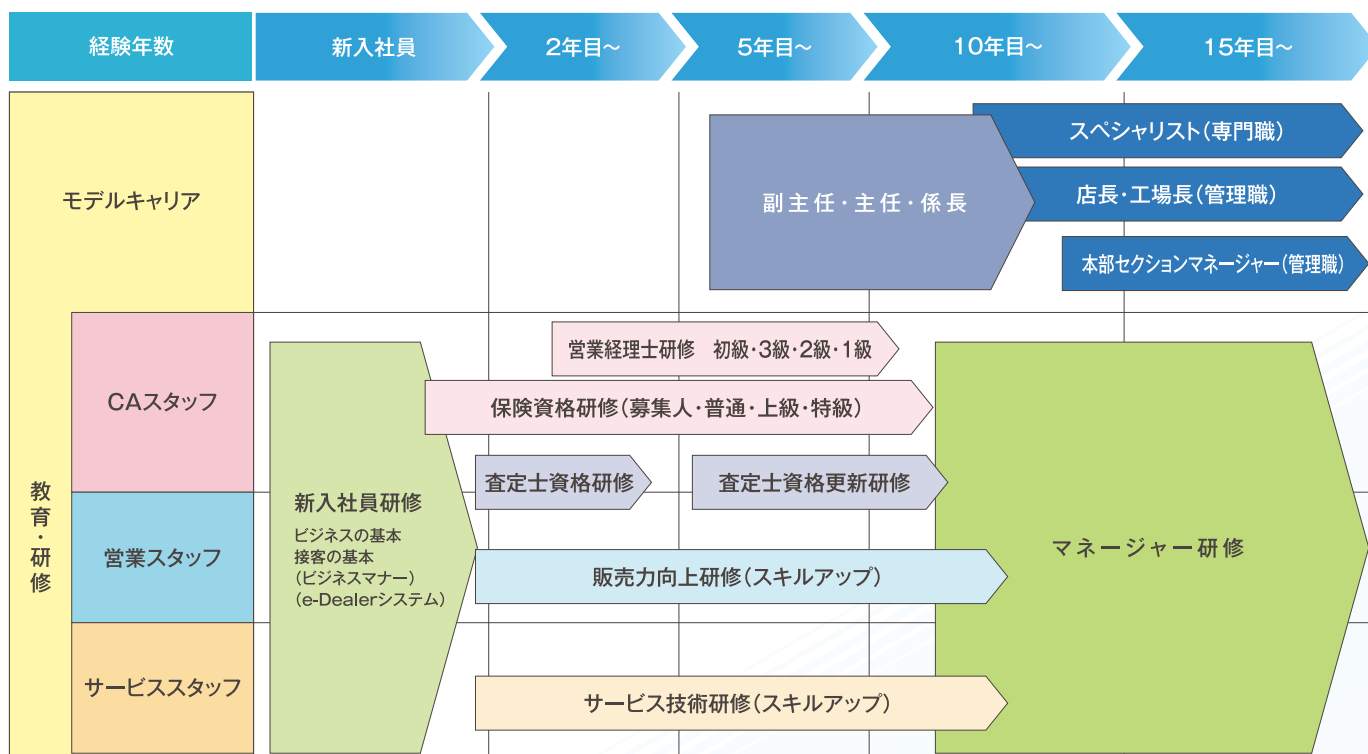
入社後の研修では、接客マナーや整備の基礎、PC操作まで丁寧に教わり、不安なく現場に入ることができました。配属後も先輩が親身にサポートしてくださり、苦手な事務作業も少しずつ克服中です。職場は話しやすく、チャレンジを歓迎してくれる雰囲気。お客様対応にも徐々に挑戦しています。今後は資格と技術を磨き、後輩に頼られる存在を目指しています。



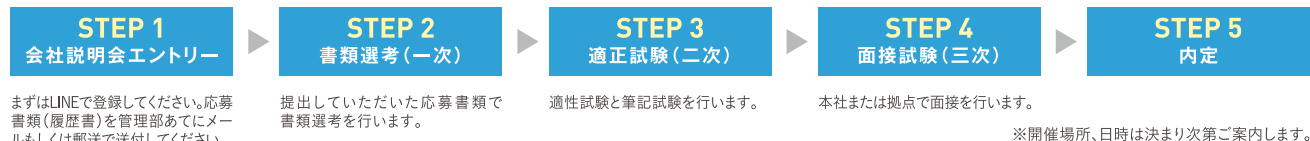


研修スケジュール

あなたの「熱い思い」や「夢」を力に、あなたの未来をバックアップします



採用ステップ&スケジュール



【お問い合わせ先】

大阪府茨木市上穂積1-1-28 TEL:072-622-6643 MAIL:hko691.pos06@honda-auto.ne.jp
株式会社ホンダ北大阪 本社 企画・総務課

エントリーは
こちらから
LINE登録





会社概要

社 是

我々はモビリティを通じてお客様の生活をサポートし
地域・社会の進歩発展と地球環境の保全に貢献する事を誇りとします

- 商 号 株式会社ホンダ北大阪
- 代 表 者 段野 行伸
- 本 社 〒567-0036 大阪府茨木市上穂積1-1-28
TEL:072-622-6643
MAIL:hko90.pos06@honda-auto.ne.jp
- 資 本 金 9,955万円
- 設 立 1959年2月
- 事 業 内 容 1. 本田技研工業株式会社製品の販売、整備、リース
2. 修理、部品、世界の用品部品
3. 損害保険代理店業務・生命保険代理店業務
4. レンタカー事業
- 決 算 期 3月
- 事 業 所 新車拠点:8 中古車拠点:1
- 従 業 員 数 196名(2025年11月現在)

- 役 員 取締役会長 藤井 尚士
代表取締役社長 段野 行伸



Honda Cars 北大阪



沿 革

年 月	株式会社ホンダオート大阪 (Honda Cars 枚方)	株式会社ホンダプリモ高槻 (Honda Cars 高槻)	大阪ホンダエンジン販売株式会社 (Honda Cars 茨木中央)
1956年 2月	藤井商会創業(創業者 藤井正由)/扇町店開設		
1963年 7月			大阪ホンダエンジン販売株式会社創業(創業者 上田秀一)/茨木店開設
1974年 2月		株式会社ニューホンダ高槻創業(創業者 内田仙二)/野田店(現二輪店)開設	
1985年 1月	プリモ政策により、屋号をホンダプリモオート大阪に変更	プリモ政策により、屋号をホンダプリモ高槻に変更	プリモ政策により、屋号をホンダプリモ大阪エンジンに変更
2006年 7月	Cars政策により、屋号をHonda Cars 枚方に変更	Cars政策により、屋号をHonda Cars 高槻に変更	Cars政策により、屋号をHonda Cars 茨木中央に変更

3社経営統合 2014年6月 株式会社ホンダ北大阪 (Honda Cars 北大阪) 発足

2014年 11月	当社初の中古車専用拠点 オートテラス箕面小野原開設
2016年 12月	高槻今城店リニューアル NSXパフォーマンスディーラー化
2017年 3月	千里山田店リニューアル
2018年 11月	高槻緑町店リニューアル
2019年 6月	茨木上穂積店リニューアル
2019年 10月	名神茨木店移転新築 茨木彩都店(拠点名称変更)オープン
2019年 11月	Honda中古車政策により、オートテラスをU-Selectに変更 当社のU-Select店は、U-Select箕面小野原・枚方池之宮店・茨木上穂積店・茨木彩都店の4拠点体制に
2025年 3月	売上高100億円達成
2025年 8月	枚方駅前店・高槻緑町店 統合 高槻南店オープン



社長挨拶



株式会社ホンダ北大阪
代表取締役社長

段野 行伸

当社の歴史は、2014年に北摂・北河内エリアのHonda販売会社3社が統合し、「Honda Cars 北大阪」として新たなスタートを切ったところから始まります。それぞれの3社には長い歴史と実績がありますが、「Honda Cars 北大阪」としてはまだ若く、無限の可能性を秘めた会社です。

自動車業界は今、電動化の進展や働き方の変化など、大きな転換期を迎えています。私たちはその変化を恐れることなく受け止め、良いと思うことはすぐに取り入れ、常に前を向いて進化を続けています。

当社の最大の強みは「人」と「風土」です。風通しの良い環境のもと、経営陣と現場スタッフの距離が近く、互いに意見を交わしながら成長しています。チャレンジを歓迎する文化が根づいており、失敗を恐れず挑戦し、その経験を糧に次へとつなげていく。その積み重ねが、会社を強く、しなやかにしているのだと感じています。

そして私たちは、「ESなくしてCSなし(社員の満足なくしてお客さまの満足なし)」という考えを大切にしています。社員がいきいきと働き、笑顔でいられるからこそ、お客さまにも笑顔を届けられる。この想いを胸に、全員でより良い会社づくりを進めてまいります。

今後も現状に満足することなく、地域の皆さまに愛され、信頼される会社を目指して成長を続けてまいります。大阪、北摂・北河内エリアで「一番愛されるクルマ屋さん」となることが、私たちの目標です。

ぜひ、わくわくできる職場で、共に挑戦し、成長していきましょう。



店舗一覧

北大阪地区に新車8拠点、中古車1拠点の計9店舗を展開

大東エリア



大東赤井西店

〒574-0053 大阪府大東市新田旭町2-12
TEL:072-870-2323

枚方エリア



樟葉店

〒573-1133 大阪府枚方市招提元町2-8-24
TEL:072-867-0023



枚方池之宮店

〒573-0006 大阪府枚方市堂山東町6-2
TEL:072-849-0023

高槻エリア



高槻南店

〒569-0036 大阪府高槻市辻子3-27-1
TEL:072-673-6617



高槻今城店

〒569-1135 大阪府高槻市今城町18-6
TEL:072-684-2626

茨木エリア



茨木上穂積店

〒567-0036 大阪府茨木市上穂積1-1-28
TEL:072-622-6641



茨木彩都店

〒567-0056 大阪府茨木市南清水町3-5
TEL:072-641-5205

吹田エリア



千里山田店

〒565-0824 大阪府吹田市山田西3-57-27
TEL:06-6816-8822

中古車



U-Select
箕面小野原

〒562-0025 大阪府箕面市粟生外院1-15-9
TEL:072-734-8987

